

Table des matières

Remerciements	7
Avertissement	9
Foreword	11
Liste des abréviations	13
Sommaire	15
Introduction. Intérêt d'un manuel sur la politique commerciale de l'UE	17

CHAPITRE 1

Genèse et objectifs essentiels de la politique commerciale de l'UE	19
---	----

Section 1. La politique commerciale comme volet externe des principales étapes de l'intégration économique européenne	20
Section 2. Une Politique commerciale commune (PCC) : pour quoi faire ?.....	24
Sous-section 1. L'article 206 du TFUE : un objectif formel marqué par un parti pris libre-échangiste évident	24
Sous-section 2. Les autres objectifs qui peuvent être (et sont communément) assignés à la PCC	25

CHAPITRE 2

Base juridique, acteurs institutionnels et processus décisionnel de l'UE en matière de politique commerciale	27
---	----

Section 1. Article 207(1) TFUE : le champ d'application de la PCC.....	29
Section 2. Article 207(2) TFUE : la procédure législative en matière de PCC.....	31

Section 3. Articles 207(3)(4) et 218 TFUE : la procédure conventionnelle en matière de PCC	32
---	-----------

CHAPITRE 3

L'UE : une grande puissance commerciale au cœur de la mondialisation

Section 1. Le poids de l'UE dans le commerce international	42
Sous-section 1. Commerce des marchandises	42
Sous-section 2. Commerce des services	44
Sous-section 3. Investissement direct étranger (IDE)	44
Section 2. Commerce et compétitivité : forces et faiblesses de l'UE dans la division internationale du travail.....	45
Section 3. L'UE dans la mondialisation : un environnement en pleine évolution.....	47
Sous-section 1. L'émergence de nouveaux acteurs.....	47
Sous-section 2. La fragmentation des processus de production.....	48
Sous-section 3. La dématérialisation des échanges commerciaux.....	48
Sous-section 4. L'imbrication des politiques internes et externes.....	49

CHAPITRE 4

La dimension multilatérale de la PCC : l'Organisation mondiale du commerce (OMC).....

Section 1. L'OMC comme cadre normatif et institutionnel.....	52
Sous-section 1. Origine et évolution du système commercial multilatéral...	52
Sous-section 2. Les principes fondamentaux du système commercial multilatéral	54
§ 1. La clause de la Nation la plus favorisée (NPF)	54
§ 2. Le Traitement national	54
§ 3. La prohibition des restrictions quantitatives	55
§ 4. La consolidation et la réduction des obstacles au commerce par la négociation	55
§ 5. La prévisibilité et la transparence.....	56
§ 6. Le traitement spécifique des pays en développement (PED)	56
Sous-section 3. Panorama des accords : « un système fondé sur les règles »	57
§ 1. Structure générale.....	57

§ 2. Règles relevant du pilier marchandises.....	58
§ 3. Règles relevant du pilier services.....	61
§ 4. Règles relevant du pilier propriété intellectuelle.....	62
§ 5. Spécificité des accords plurilatéraux.....	63
§ 6. Objectifs et fonctionnement du Mécanisme d'examen des politiques commerciales (MEPC).....	64
Sous-section 4. Composition et fonctionnement de l'OMC : « une organisation dirigée par ses membres ».....	65
§ 1. Composition.....	65
§ 2. Fonctionnement.....	67
a. Structure organisationnelle et secrétariat.....	67
b. Processus décisionnel.....	70
Section 2. L'OMC comme instance de règlement des différends.....	72
Sous-section 1. Les caractéristiques uniques du Mécanisme de règlement des différends (MRD) de l'OMC.....	72
Sous-section 2. Le déroulement d'une procédure de règlement des différends.....	73
§ 1. De quoi s'agit-il ?.....	73
§ 2. Quelles sont les grandes phases de la procédure ?.....	74
Sous-section 3. La mise en œuvre des recommandations du groupe spécial ou de l'Organe d'appel.....	77
§ 1. Mise en conformité.....	77
§ 2. Compensation mutuellement acceptable.....	78
§ 3. Suspension de concessions (rétorsion).....	78
Sous-section 4. Le MRD après près de vingt-cinq ans de fonctionnement... § 1. Statistiques générales et grandes affaires (source : site web de l'OMC).....	80
§ 2. Le difficile réexamen du MRD.....	81
Section 3. L'OMC comme enceinte de négociations.....	82
Sous-section 1. De Marrakech (1994) à Doha (2001) : genèse d'un nouveau cycle de négociations commerciales multilatérales.....	82
Sous-section 2. Le programme de Doha pour le développement.....	84
§ 1. Les grands principes.....	84
§ 2. Les grands sujets/chapitres de négociation.....	87
§ 3. Les grands acteurs.....	88
a. Les grands pays.....	88
b. Les principales coalitions.....	89

§ 4. Les grandes étapes : chronique d'un enlèvement progressif et irrémédiable	92
Section 4. Quel avenir pour l'OMC ?	94

CHAPITRE 5

La dimension bilatérale et régionale de la PCC : accords de libre-échange et autres régimes préférentiels ...

Section 1. Les préférences commerciales	98
Sous-section 1. Concept et bases juridiques	98
§ 1. La clause d'habilitation	98
§ 2. L'article XXIV du GATT et l'article V de l'AGCS	99
Sous-section 2. Typologie des préférences commerciales	102
§ 1. Préférences autonomes et préférences conventionnelles	102
§ 2. Préférences unilatérales et préférences réciproques	102
§ 3. Préférences symétriques et préférences asymétriques	103
Section 2. Panorama des accords de commerce bilatéraux et régionaux de l'UE.....	103
Sous-section 1. Les accords déjà conclus (ou dans l'attente d'une conclusion formelle).....	103
§ 1. Les accords avec des pays voisins	104
§ 2. Les accords avec des « partenaires traditionnels »	104
§ 3. Les accords relevant d'une pure logique de poursuite des intérêts commerciaux de l'UE	105
Sous-section 2. Les négociations en cours ou envisagées prochainement...	106
Sous-section 3. Contenu des accords de commerce bilatéraux et régionaux de l'UE.....	108
Section 3. Bilatéralisme vs multilatéralisme : un débat central de politique commerciale aujourd'hui dépassé en pratique	112

CHAPITRE 6

La dimension unilatérale de la PCC : les instruments de défense commerciale.....

Section 1. Antidumping, antisubventions, sauvegarde : définitions, objectifs respectifs et cadre juridique	118
Section 2. Fonctionnement de l'instrument antidumping (règlement n° 2016/1036).....	121

Sous-section 1. Règles de fond.....	121
§ 1. Constatation du dumping.....	121
§ 2. Constatation du préjudice.....	122
§ 3. Mise en évidence du lien de causalité entre dumping et préjudice.....	123
§ 4. Test (négatif) de l'intérêt de l'Union.....	124
Sous-section 2. Règles de procédure.....	125
§ 1. Les acteurs de la procédure antidumping.....	125
§ 2. Les étapes de la procédure antidumping.....	126
Sous-section 3. Forme et niveau des mesures antidumping.....	129
Sous-section 4. Les voies de recours contre les décisions de la Commission en matière d'antidumping.....	131
Sous-section 5. Réexamen, remboursement, anti-absorption et anticontournement.....	131
Section 3. La pratique des IDC par l'UE.....	133
Section 4. Développements récents en matière de défense commerciale.....	134
Sous-section 1. Modification de la législation antidumping et antisubventions de l'UE pour faire face aux distorsions du marché dues à des interventions étatiques.....	134
Sous-section 2. Modernisation des IDC de l'UE.....	136

CHAPITRE 7

Les grandes questions transversales de politique commerciale : développement, environnement et normes sociales.....

Section 1. Commerce et développement.....	140
Sous-section 1. Commerce et développement dans le contexte multilatéral.....	141
Sous-section 2. Commerce et développement dans le contexte bilatéral et régional.....	141
Sous-section 3. Le SPG : un instrument autonome de politique commerciale au service du développement.....	143
Sous-section 4. L'UE comme pourvoyeur important d'aide pour le commerce.....	147
Section 2. Commerce et environnement.....	148
Sous-section 1. Commerce et environnement dans le contexte multilatéral ..	148
Sous-section 2. Commerce et environnement dans le contexte bilatéral et régional.....	151

Sous-section 3. Le SPG+ comme instrument autonome d'incitation à la protection de l'environnement.....	152
Section 3. Commerce et normes sociales	153
Sous-section 1. Commerce et normes sociales dans le contexte multilatéral	154
Sous-section 2. Commerce et normes sociales dans le contexte bilatéral et régional	155
Sous-section 3. Le SPG+ comme instrument autonome d'incitation au respect des normes fondamentales du travail.....	156
Sous-section 4. Le Fonds européen d'ajustement à la mondialisation (FEM) : un mécanisme (imparfait) d'assistance aux victimes de la mondialisation	156
 Conclusion. La PCC à l'ère de la Commission von der Leyen : nouveaux défis et nouvelle feuille de route	 159
Bibliographie.....	165
Index alphabétique	169